

# Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt



## Leiter\*in Vertrieb (m/w/d)

Naumburg

40 h / Woche, Vollzeit,

### Ihr Profil:

- erfolgreich abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium oder adäquate kfm. Berufsausbildung mit entsprechender Weiterbildung und Praxiserfahrung
- mindestens zweijährige Berufserfahrung
- Hohe Kundenorientierung
- Engagement und Verfügbarkeit
- Eigenständiges Arbeiten und Verantwortung
- Sicherer Umgang mit MS Office Produkten
- Erfahrung in der Sicherheitsbranche (wünschenswert)

### Das sind Ihre Aufgaben:

- Kundengewinnung und Akquise
- Pflege langfristiger Kundenbeziehungen und Aufrechterhaltung einer angemessenen Verkaufspolitik in Deutschland
- Beratung und Vermarktung von Sicherheitsdienstleistungen
- Verhandlungs- und Abschlussicherheit
- Bearbeitung von Ausschreibungen
- Erstellung von kundenspezifischen Angeboten
- Organisation und Kontrolle der operativen Prozesse im Bereich
- Intensive Marktbeobachtung, inklusive Wettbewerbsanalyse und Erfassung von Kundenbedürfnissen

### Das bieten wir:

- Festanstellung mit attraktivem Festgehalt
- Neutraler Firmen-PKW auch zur Privatnutzung
- Modernes Kommunikationsmittel
- Perfektes Coaching
- Pünktliche Lohnzahlung
- keine Montagetätigkeit
- Einen verantwortungsvollen Aufgabenbereich
- Modern ausgestatteter Arbeitsplatz
- Moderne technische Ausstattung
- Die Mitarbeit in einem engagierten Team

Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen richten Sie bitte an:

BRU Security GmbH

Lindenring 21-24

06618 Naumburg

oder

[personal@bru-security.de](mailto:personal@bru-security.de)

